

La Identidad del Cliente: Datos personales mínimos que se deben requerir (exigencia legal).

El Perfil del Cliente: Interesarse por conocer sus antecedentes. Con tal sentido se deben realizar todas las preguntas que se consideren necesarias para poder conocer, entre otros: la actividad que desempeña, su fuente de ingresos, sus antecedentes frente al seguro, su entorno familiar, su estilo de vida.

El Perfil de las Transacciones: Ubicar la operación que requiere realizar en su perfil de gastos e inversión. Preguntas que tiendan a delinear su perfil de consumo, su aversión al riesgo, su propensión al ahorro.

Realizar posteriormente un Monitoreo: Tanto para nuevos clientes como clientes conocidos, procurar mantener un contacto con la frecuencia que sea prudente y necesaria para conocer oportunamente los cambios que se vayan produciendo.

Para clientes que ya optaron por Allianz, tener presente sus antecedentes en siniestros, su nivel de cumplimiento en cuanto a documentación requerida y su conducta frente al pago del premio.

Se considera importante resolver, en la medida de lo posible, situaciones que puedan afectar la contratación, como ser: situaciones de incobrabilidad, saldos pendientes vencidos, siniestros en trámite con información o documentación pendiente por parte del asegurado, etc.

- **Respecto al riesgo:**

Al momento de la suscripción, en función al riesgo que se quiere asegurar, Allianz Argentina Compañía de Seguros S.A. tiene definidos procedimientos de inspección y obtención de información que permiten un cabal conocimiento del estado del riesgo (cosas o personas aseguradas).

b) En que se recibe una propuesta de endoso o modificación del contrato original:

Frente a la solicitud de modificaciones sobre las condiciones contratadas se deberá volver sobre la situación inicial para entender el ¿por qué? del cambio y completar la información que la nueva condición requiera.

c) En que se cobran y liquidan las primas:

La deuda pendiente podría afectar al derecho del asegurado al cobro de la indemnización en caso de siniestro. Tratar de solucionar o dar explicaciones luego de la ocurrencia del siniestro, no restituye el derecho perdido frente a la obligación formalmente contraída de pago y no cumplida en tiempo y forma.

Por el conocimiento directo del asegurado y la comunicación fluida que debería existir, es muy importante el involucramiento del intermediario en la gestión de deuda y en la rendición oportuna de la cobranza que haya realizado. Conocer inconvenientes con el medio de pago elegido por el asegurado o situaciones que afecten la posibilidad de cancelación en tiempo y forma de la obligación contraída, permite al intermediario gestionar las adecuaciones necesarias para mantener la protección frente al riesgo.

d) Al recibir una denuncia de siniestro:

El Fraude en los Siniestros involucra actos, omisiones o la realización de declaraciones falsas, ya sea en forma oral o escrita, con mira a instalar un relato que no corresponda a los hechos ocurridos, a obtener un beneficio o evadir una responsabilidad asumida con Allianz.

Es muy importante el control de la documentación presentada, que sea la que corresponda y toda la requerida, En el caso que no se deba entregar la documentación original, ésta debe existir y permanecer a disposición frente a la posibilidad que sea requiera durante la tramitación del siniestro.

